



**NOM DU PROJET :**

*Prénom et nom du Candidat :*

*Coordonnées :*

*Adresse :*

*Téléphone :*

*e-mail :*

## LE CREATEUR

Nom / prénom : .....  
Date et lieu de naissance : .....  
Adresse : .....  
.....  
Tél. domicile : ..... Tél. bureau : .....  
Tél. portable : .....  
E mail : .....

### **Situation actuelle :**

Salarié(e) .. Demandeur d'emploi ..  
Autre (à préciser) : .....  
.....

### **Niveau de formation et diplômes :**

.....  
.....  
.....  
.....  
Avez-vous suivi une formation dans le cadre de la création ? Oui / Non  
Si oui précisez (date, organisme et intitulé) :  
.....  
.....

### **Expérience professionnelle :**

.....  
.....  
.....  
.....

### **Savoir-faire :**

.....  
.....  
.....  
.....

### **Motivation personnelle :**

.....  
.....  
.....  
.....

### **Niveau d'engagement dans le projet :**

.....  
.....  
.....  
.....

### **Rôle et fonction dans le projet :**

.....  
.....  
.....  
.....

## LES ASSOCIES

### Associés 1

Nom / prénom : .....  
Age : .....  
Formation : .....  
Expérience : .....  
Rôle dans l'entreprise : .....  
Pourcentage ou nombre de part dans l'entreprise : .....

### Associés 2

Nom / prénom : .....  
Age : .....  
Formation : .....  
Expérience : .....  
Rôle dans l'entreprise : .....  
Pourcentage ou nombre de part dans l'entreprise : .....

### Associés 3

Nom / prénom : .....  
Age : .....  
Formation : .....  
Expérience : .....  
Rôle dans l'entreprise : .....  
Pourcentage ou nombre de part dans l'entreprise : .....

### Associés 4

Nom / prénom : .....  
Age : .....  
Formation : .....  
Expérience : .....  
Rôle dans l'entreprise : .....  
Pourcentage ou nombre de part dans l'entreprise : .....

### Répartition du capital social :

Créateur .....% ou nombre de parts  
Associé 1 : .....% ou nombre de parts  
Associé 2 : .....% ou nombre de parts  
Associé 3 : .....% ou nombre de parts  
Associé 4 : .....% ou nombre de parts

## LE COMMERCE

Nom du Commerce ou du futur Commerce :  
Date de démarrage prévue :

Statut juridique :  
Raison sociale :

Capital social :

Lieu du siège social : Date de création de l'entreprise :

Numéro SIRET : Code NAF :

## LE PROJET

Etat d'avancement du projet

- Idée
- Preuve de concept
- Projet en cours
- prêt pour le marché
- En cours de création
- Entreprise déjà créée

Avez-vous réalisé ? :

- une validation de l'idée
- une étude de marché
- un chiffrage du projet

Quels sont vos besoins spécifiques et vos attentes en termes d'accompagnement et d'expérimentation (Appui technique, juridique, immobilier, financier, réseau, partenariat...)

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Quelle sera votre activité précise ? Votre secteur d'activité ?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Décrivez précisément votre futur commerce (produits à la vente, services annexes...) :

.....

.....

.....

.....

.....

.....

S'il y a lieu, quel est le caractère **innovant** et/ou l'aspect **développement durable** de votre projet

.....

.....

.....

.....

.....

Selon vous, qu'apportera votre commerce sur le territoire ?

.....

.....

.....

.....

Quels sont les éventuels obstacles à la réussite de votre projet ?

.....

.....

.....

.....

Qui vous accompagne pour ce projet de création ? (Organisme d'accompagnement, expert comptables, chefs d'entreprises...)

.....  
.....  
.....

**VOTRE ZONE DE CHALANDISE**

Votre commerce est à vocation (plusieurs choix possibles):  
.. Local .. Régional .. National .. International

Précisez votre zone de chalandise :  
.....  
.....

Tendances du marché :  
.....  
.....

Barrières à surmonter pour entrer sur le marché visé :  
.....  
.....

Caractéristiques particulières du marché :  
.....  
.....

Qui sont vos concurrents ?  
.....  
.....

Quels sont leurs points forts ? (prix, qualité produit, relation client...)  
.....  
.....

Quel type de clientèle ciblez-vous ?  
.....  
.....  
.....

**VOTRE STRATEGIE**

**POSITIONNEMENT DE VOTRE COMMERCE :**  
Comment allez-vous vous différencier de vos concurrents ?  
.....  
.....  
.....

Quelle stratégie Prix allez-vous mettre en place ?



Quelles sont leurs conditions de vente ? (délais de paiement, de livraison...)

.....  
.....

## LES MOYENS

### LOCAUX

Type de local :    " Centre-Ville " Centre Commercial Capelle    " Autre zone (préciser) :.....

Besoin en surface de vente : .....m<sup>2</sup>

Besoin en surface stockage, annexe : .....m<sup>2</sup>

Besoins en équipement (eau, gaz, électricité, téléphonie, internet...)

.....  
.....

Autres besoins :

.....  
.....

### AMENAGEMENTS PREVUS:

Description :

.....  
.....  
.....

Coût et conditions d'acquisition :

.....  
.....  
.....

### LE PERSONNEL :

Description :

.....  
.....  
.....

## COMPTE DE RESULTAT PREVISIONNEL

	N	N+1	N+2
<b>Produits d'exploitation (prix de vente HT)</b> <i>Chiffre d'affaires HT vente de marchandises</i> <i>Chiffre d'affaires HT services</i>			
<b>Coût d'achat des marchandises consommées</b> <i>Achats marchandises et matières premières</i> <i>Variation stock final mat. 1ères et marchandises</i> <i>Fournitures consommables</i> <i>Services extérieurs, frais accessoires d'achats</i>			
<b>Marge brute</b> (ou marge commerciale) <i>= Produits d'expl – coût d'achat des march. Conso.</i>			
<b>Charges externes</b>			

Assurances Téléphone, internet Autres abonnements, Carburant, transports Frais de déplacement et hébergement Eau, électricité, gaz Mutuelle Fournitures diverses Entretien matériel et vêtements Publicité et communication Loyer et charges locatives Expert-comptable, avocats... Autres charges			
<b>Valeur Ajoutée</b> = marge brute - charges			
<b>Impôts et taxes (hors IS)</b> <b>Salaires et charges sociales employés</b> <b>Salaires et charges sociales dirigeant(s)</b>			
<b>Excédent brut d'exploitation</b> = VA – impôts et taxe – cout masse salariale			
<b>Dotations aux amortissements et provisions (DAP)</b>			
<b>Résultat d'exploitation (résultat courant)</b> = EBE - DAP			
<b>Charges financières, frais bancaires</b>			
<b>Résultat courant avant impôt</b>			
<b>Impôt sur les sociétés</b>			
<b>Résultat net comptable (résultat de l'exercice)</b>			

### PLAN DE FINANCEMENT

BESOINS	Début d'activité	ANNEE N	ANNEE N+1	ANNEE N+2
<b>Immobilisations incorporelles</b>				
. Fonds de commerce				
. Droit au bail				
. Frais de 1er établissement (immatriculation, honoraires, frais d'étude, publicité de départ... )				
<b>Immobilisations corporelles</b>				
. Terrains				
. Constructions				
. Installations (aménagement)				
. Véhicule professionnel				
. Matériel				
. Mobilier				
. Autre (préciser)				
<b>Immobilisations financières</b> (dépôt de garantie)				
<b>Remboursement annuel du capital de l'emprunt</b>				
<b>Fonds de roulement net</b>				
<b>TOTAL BESOINS</b>				

RESSOURCES	Début d'activité	ANNEE N	ANNEE N+1	ANNEE N+2
Capitaux propres				
. Apport personnel				
. Apport des associés				
Emprunts				
. Emprunt bancaire				
. Autres emprunts				
Divers				
Capacité d'autofinancement				
TOTAL RESSOURCES				
ECART				

FONDS DE ROULEMENT		ANNEE N	ANNEE N+1	ANNEE N+2
BESOINS (1)				
Stocks : matières et fournitures				
Stocks en cours de fabrication				
Produits finis				
Crédit clients				
RESSOURCES (2)				
crédit fournisseur				
BESOIN DE FONDS DE ROULEMENT	(1) – (2)			

### SOLDE INTERMEDIAIRE DE GESTION

	Année 1	%	Année 2	%	Année 3	%
Chiffre d'affaires						
Ventes + production réelle						
Achats consommés						
Marge globale						
Charges externes						
Valeur ajoutée						
Impôts et taxes						
Charges de personnel						
Excédent brut d'exploitation						
Dotations aux amortissements						
Résultat d'exploitation						
Charges financières						
Résultat financier						
Résultat courant						
Impôt sur les bénéfices						
Résultat de l'exercice						
Capacité d'autofinancement						

## SEUIL DE RENTABILITE ECONOMIQUE

	Année 1	Année 2	Année 3
<b>Ventes + Production réelle</b>			
Achats consommés			
Total des coûts variables			
Marge sur coûts variables			
<b>Taux de marge sur coûts variables</b>			
Coûts fixes			
<b>Total des charges</b>			
Résultat courant avant impôts			
<b>Seuil de rentabilité (chiffre d'affaires)</b>			
Excédent / insuffisance			
<i>Point mort en chiffre d'affaires par jour ouvré</i>			

## PROTECTION DES DONNEES PERSONNELLES

*Les informations recueillies sur ce formulaire sont enregistrées dans un fichier informatisé géré par le pôle Développement Territorial - Attractivité de la Communauté de communes de Millau Grands Causses ayant pour finalité l'organisation de l'édition 2023 du concours à la création d'entreprises.*

*Les destinataires des données sont les services de la Communauté ainsi que les partenaires locaux - membres du jury.*

*Elles seront conservées jusqu'à la clôture du concours à savoir remise des prix aux lauréats prévue au mois de Mai 2023.*

*L'organisateur s'engage à respecter la réglementation en vigueur et ses évolutions éventuelles applicable au traitement de données à caractère personnel et, en particulier, le règlement (UE) 2016/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2016 applicable à compter du 25 mai 2018 dit « règlement européen sur la protection des données (RGPD) ».*

*En application de la réglementation en vigueur, vous bénéficiez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Si vous souhaitez exercer ce droit et obtenir communication des informations vous concernant, veuillez-vous adresser au délégué à la protection des données de Millau Grands Causses par courriel à l'adresse [dpd@cc-millaugrandscausses.fr](mailto:dpd@cc-millaugrandscausses.fr).*

*Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant.*